**Исходные данные**

* **Количество клиентов в год**: 200
* **Цены на подписки**:
  + Базовая: 5000 ₽
  + Профессиональная: 15000 ₽
  + Корпоративная: 50000 ₽
* **Консультационные услуги**: 20000 ₽ за клиента
* **Доход от обучения**: 5000 ₽ за клиента
* **Распределение клиентов**:
  + 40% — базовый тариф
  + 40% — профессиональный тариф
  + 20% — корпоративный тариф
* **Разработка**: 3 000 000 ₽
* **Операционные расходы**: 1 000 000 ₽

**Расчет доходов**

1. **Базовый тариф**:  
   200×0.4×5000=400,000 ₽200 \times 0.4 \times 5000 = 400,000 \, \text{₽}200×0.4×5000=400,000₽
2. **Профессиональный тариф**:  
   200×0.4×15000=1,200,000 ₽200 \times 0.4 \times 15000 = 1,200,000 \, \text{₽}200×0.4×15000=1,200,000₽
3. **Корпоративный тариф**:  
   200×0.2×50000=2,000,000 ₽200 \times 0.2 \times 50000 = 2,000,000 \, \text{₽}200×0.2×50000=2,000,000₽
4. **Консультационные услуги**:  
   200×20000=4,000,000 ₽200 \times 20000 = 4,000,000 \, \text{₽}200×20000=4,000,000₽
5. **Обучение**:  
   200×5000=1,000,000 ₽200 \times 5000 = 1,000,000 \, \text{₽}200×5000=1,000,000₽

**Итоговый доход**

400,000+1,200,000+2,000,000+4,000,000+1,000,000=8,600,000 ₽400,000 + 1,200,000 + 2,000,000 + 4,000,000 + 1,000,000 = 8,600,000 \, \text{₽}400,000+1,200,000+2,000,000+4,000,000+1,000,000=8,600,000₽

**Расходы**

1. **Разработка**: 3 000 000 ₽
2. **Операционные расходы**: 1 000 000 ₽

**Чистая прибыль**

8,600,000−(3,000,000+1,000,000)=4,600,000 ₽8,600,000 - (3,000,000 + 1,000,000) = 4,600,000 \, \text{₽}8,600,000−(3,000,000+1,000,000)=4,600,000₽